Wyceniarz. Zaplecze stolarni

Biuro wycen i ofert dla stolarni

Przesyłasz zapytanie klienta, dostajesz gotową wycenę, rysunek i ofertę PDF pod swoją marką. Liczę według Twoich zasad konstrukcji. Ty mierzysz, Ty decydujesz o cenie i o tym, co trafia do klienta.

Dla kogo

Stolarnie i firmy meblowe od 1 do 5 osób, meble na wymiar, kuchnie, zabudowy. Właściciel sam wycenia wieczorami, a klienci czekają na odpowiedź dwa, trzy dni i w tym czasie pytają konkurencję.

Co dostajesz od jednego zapytania

- **Rzut i kład z wymiarami** każdej szafki, do pokazania klientowi i do produkcji.
- **Zestawienie formatek i okuć** policzone według zasad Twojego warsztatu: grubości, szczeliny, zawiasy, szuflady. Okucia dobieram według katalogów producentów, na przykład podnośnik do ciężaru frontu i liczbę zawiasów do jego wysokości. Okucia Blum mam w bazie jako modele 3D z oficjalnej strony producenta, z numerami katalogowymi.
- **Ofertę PDF z Twoim logo** i listą założeń, czyli tym, co może zmienić cenę po pomiarze.
- **Rozpis do hurtowni** na wzorze zamówienia Twojej hurtowni, z kodami dekorów z jej systemu, okleinami i kierunkiem usłojenia, po Twoim pomiarze.
- **Szkic odpowiedzi** do klienta, mail albo SMS, do poprawienia i wysłania.

Jak to działa: dwa etapy

1

Wysyłasz zapytanie: szkic, zdjęcia, wymiary od klienta. Mail albo WhatsApp. Zajmuje to 5 minut.

2

Dostajesz **wycenę wstępną**: rysunek, ofertę i listę założeń. Zwykle w kilka godzin, najpóźniej po 2 dniach roboczych.

3

Klient akceptuje, a Ty robisz pomiar według krótkiej karty pomiaru: ściany, piony, gniazdka, AGD.

4

Dostajesz **wycenę wykonawczą**: rysunek po pomiarze, zestawienie i rozpis do hurtowni. W tej samej cenie.

Nic nie idzie do cięcia bez Twojego pomiaru. Wycena wstępna mówi wprost, co sprawdzić na miejscu, więc klient nie dostaje niespodzianki w cenie.

Ceny

Usługa	Cena	Uwagi
Pilotaż	3 wyceny bezpłatnie	w zamian za opinię i wspólny pomiar czasu
Start: spisanie zasad Twojego warsztatu	0 zł	20–30 minut rozmowy albo karta do wypełnienia
Pojedynczy mebel albo zestaw do 6 szafek	120 zł	etap wstępny i wykonawczy, rozpis do hurtowni w cenie
Kuchnia albo zabudowa	180–250 zł	zależnie od liczby szafek, oba etapy w cenie
Ekspres: wycena wstępna w 1 dzień roboczy	+50 zł	
Abonament, jeśli chcesz, od piątej wyceny	1 200 zł/mies.	10 wycen, ekspres w cenie, kolejne po 100 zł

Płacisz po odebraniu wyceny. Jeśli wycena nie nadaje się do wysłania klientowi, nie płacisz. Ceny końcowe, bez VAT, bo firma jest zwolniona.

Wątpliwości, które słyszę najczęściej

▼ „Nie oddam obcemu cennika i marży.”

Nie musisz. Możesz zamawiać wyceny **bez cen**: dostajesz rysunek, zestawienie, okucia i rozpis, a ceny wpisujesz sam. Jeśli chcesz pełną ofertę, liczę z Twojego cennika na podstawie umowy o poufności i powierzeniu danych. Umowa zakazuje mi kontaktu z Twoimi klientami. Kończysz współpracę, kiedy chcesz, i dostajesz wszystkie pliki.

▼ „Ze zdjęcia nie da się policzyć kuchni.”

Zgadzam się, dlatego wycena ma dwa etapy. Wstępna wystarczy do odpowiedzi klientowi i ma listę założeń do sprawdzenia. Wykonawcza powstaje z Twojego pomiaru, według karty pomiaru, i dopiero ona idzie do hurtowni.

▼ „W PRO100 zrobię to sam w 40 minut.”

Sam model pewnie tak. Do tego dochodzą rozpis z okleinami, okucia, oferta, odpowiedź klientowi i poprawki po jego telefonie. U większości stolarzy to wieczór na jedno zapytanie. Wysłanie zapytania do mnie zajmuje 5 minut. Pilotaż pokaże, ile czasu oszczędzasz, bo mierzymy go razem.

▼ „A jak się pomylisz?”

Każdą wycenę sprawdzam według listy kontrolnej: AGD i jego wnęki, piony, kolizje frontów, okucia według katalogu producenta. Potem zatwierdzasz ją Ty. Jeśli błąd w rozpisie powstał z mojej winy, poprawiam go od razu i nie płacisz za tę wycenę. Gdy dostanę wzór zamówienia i listę dekorów z Twojej hurtowni, gwarantuję rozpis bez pomyłek. Każda hurtownia koduje płyty inaczej, więc bez tej listy kody dekorów sprawdzasz i poprawiasz sam.

▼ „Hurtownia robi mi rozkrój za darmo.”

I niech robi. Nie konkuruję z hurtownią, rozkrój i oklejanie zostają u niej. Ja dostarczam rozpis w jej formacie, bez błędów w okleinach i wymiarach, więc nikt nie dzwoni z poprawkami. Rozpis jest w cenie wyceny.

▼ „Bierzesz prowizje od producentów albo hurtowni?”

Nie. Nie biorę prowizji od producentów płyt i okuć ani od hurtowni. Materiały i okucia dobieram według Twojego standardu i życzenia Twojego klienta.

▼ „Abonament to za duże ryzyko.”

Abonamentu nie trzeba. Zaczynasz od trzech darmowych wycen, potem płacisz za sztukę, po odbiorze. Abonament ma sens dopiero przy kilku zapytaniach

tygodniowo.

Kto za tym stoi

Stolarz z 20 latami w meblach na wymiar, który zbudował własny system projektowania i wycen (PRO100, FreeCAD, własne zasady konstrukcji i cennik) i prowadzi dziś biuro zdalnie. Znam Twoją pracę od środka: wiem, gdzie w wycenie gubi się marża i co hurtownia odeśle z błędem. Z tej metody korzystam u siebie od jakiegoś czasu i mam dzięki niej więcej czasu na robienie mebli, więc postanowiłem podzielić się nią z innymi stolarzami.

Wyceniarz. Zaplecze stolarni
Krzysztof Wolniarczyk · tel. 510 864 253 · wyceniarz@zapleczestolarni.pl
SZUWAR Monika Wolniarczyk · Wągsty 14, 11-311 Kolno · NIP 7421858014